**Lista wskaźników na poziomie projektu**

**dla Działania 1.3 B**

**RPO WD 2014-2020**

Główną funkcją wskaźników jest zmierzenie, na ile cel główny projektu zostały zrealizowany. Wskaźniki służą ilościowej prezentacji działań podjętych w ramach projektu i ich rezultatów. W trakcie realizacji projektu wskaźniki powinny umożliwiać mierzenie jego postępu względem celów projektu.

Wybór wskaźników projektu powinien być powiązany z typem realizowanego przedsięwzięcia   
i planowanymi działaniami, które Wnioskodawca zamierza podjąć w ramach projektu. Do celu głównego projektu Wnioskodawca powinien dobrać odpowiednie wskaźniki produktu i rezultatu bezpośredniego. Wskaźniki muszą być logicznie powiązane z projektem i spójne.

Każdy ze wskaźników powinien posiadać następujące cechy:

* adekwatność – wskaźnik powinien być dostosowany do charakteru projektu oraz oczekiwanych efektów związanych z jego realizacją;
* mierzalność – wskaźnik powinien być kwantyfikowalny, tj. wyrażony w wartościach liczbowych bądź finansowych;
* wiarygodność – wskaźnik powinien być zdefiniowany w taki sposób, aby jego weryfikacja nie powodowała utrudnień;
* dostępność – wskaźnik powinien być łatwy do określenia w wyniku realizacji projektu;
* określony w czasie – wartość wskaźnika powinna zostać określona w czasie, tj. określony rok osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika oraz okres, w którym będzie mierzony wskaźnik.

Odpowiednio we wniosku o dofinansowanie należy określić, w jaki sposób mierzona będzie realizacja celu poprzez ustalenie wskaźników.

**W ramach RPO WD 2014-2020 rozróżnia się następujące wskaźniki:**

1. **obligatoryjne – wskaźniki ujęte w RPO WD 2014-2020, SZOOP RPO WD 2014-2020,**
2. **horyzontalne,**
3. **dodatkowe – wskaźniki projektowe.**

# Wymagania w zakresie wskaźników w projekcie

W ramach wniosku o dofinansowanie projektu Wnioskodawca określa **wskaźniki służące pomiarowi działań i celów założonych w projekcie.** Wskaźniki w ramach projektu należy określić mając   
w szczególności na uwadze zapisy niniejszego regulaminu.

**W przypadku, gdy w ramach danego Działania uwzględniony został wskaźnik z RPO WD 2014-2020, który odzwierciedla zakres projektu, jego wykazanie dla Wnioskodawcy jest obligatoryjne.**

**Wskaźniki produktu** są to wskaźniki powiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi   
w projekcie, mierzone konkretnymi wielkościami. Liczone są w jednostkach fizycznych lub monetarnych. Wybrane przez Wnioskodawcę wskaźniki muszą być adekwatne do zakresu projektu oraz mają być powiązane z głównymi kategoriami wydatków w projekcie.

Dla każdego z wybranych wskaźników Wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „Jednostki miary”, „Wartości bazowej”, „Wartości docelowej wskaźnika”, a także „Źródła informacji o wskaźniku”.

Wartość docelowa dla wskaźnika produktu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika na moment zakończenia rzeczowej realizacji projektu. Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument.

W ramach Działania 1.3 B określono poniższe wskaźniki **produktu:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nazwa wskaźnika produktu** | **Jednostka miary** | **Definicja wskaźnika** | **Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik** |
| Liczba wspartych inkubatorów przedsiębiorczości | szt. | Liczba wspartych projektów obejmujących prace  w zakresie infrastruktury inkubatorów przedsiębiorczości (istniejących lub nowopowstałych) w celu poprawy warunków tworzenia i rozwoju MŚP. | RPO WD 2014-2020 |
| Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie | przedsiębiorstwa | Number of enterprises receiving support in any form from Structural Funds (whether the support represents state aid or not).  Enterprise: Organisation producing products or services to satisfy market needs in order to reach profit. The legal form of enterprise may be various (self-employed persons, partnerships, etc.).  Wersja robocza tłumaczenia:  Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie  w każdej formie z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (niezależnie czy wsparcie stanowi pomoc publiczną, czy nie).  Definicja przedsiębiorstwa - w oparciu o Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.    Sposób pomiaru:  W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot , we wskaźniku należy ująć wartość „1”.  W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów, w wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa.  Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje”.  Wskaźnik jako produkt może być wykazany jedynie w przypadku MŚP. | RPO WD 2014-2020 |
| Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje | przedsiębiorstwa | Number of enterprises receiving support in forms of non-refundable direct financial support conditional only to completion of project (grants).  Subset of 'Number of enterprises receiving support.  Wersja robocza tłumaczenia:  Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie  w formie bezzwrotnego, bezpośredniego wsparcia finansowego pod warunkiem zakończenia projektu (dotacje).  Definicja przedsiębiorstwa - w oparciu o Załącznik I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.  Sposób pomiaru:  W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot , we wskaźniku należy ująć wartość „1”.  W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów (a partner otrzymuje dotację) w wartości wskaźnika należy ująć każdy  z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa.  Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie”.  Wskaźnik jako produkt może być wykazany jedynie  w przypadku MŚP. | RPO WD 2014-2020 |
| Inwestycje prywatne uzupełniające wsparcie publiczne dla przedsiębiorstw (dotacje) | zł | Total value of private contribution in supported project that qualifies as state aid where the  form of support is grant (see Common Indicator 2 'Number of enterprises receiving grants'),  including non-eligible parts of the project.  Wersja robocza tłumaczenia:  Całkowita wartość wkładu prywatnego we wspieranych projektach, w tym wydatki niekwalifikowalne projektu. Jeżeli inwestycja kwalifikuje się również do pomocy publicznej,  w której formą wsparcia jest dotacja, to powinna zostać wykazana we wszystkich powiązanych wskaźnikach (patrz wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących dotacje”). | SZOOP RPO WD 2014-2020 |
| Liczba obiektów dostosowanych do potrzeb osób z niepełnosprawnościami | szt. | Wskaźnik odnosi się do liczby obiektów, które zaopatrzono w specjalne podjazdy, windy, urządzenia głośnomówiące, bądź inne udogodnienia (tj. usunięcie barier w dostępie, w szczególności barier architektonicznych) ułatwiające dostęp do tych obiektów i poruszanie się po nich osobom niepełnosprawnym ruchowo czy sensorycznie.  Jako obiekty budowlane należy rozumieć konstrukcje połączone z gruntem w sposób trwały, wykonane  z materiałów budowlanych i elementów składowych, będące wynikiem prac budowlanych (wg. def. PKOB).  Należy podać liczbę obiektów, a nie sprzętów, urządzeń itp., w które obiekty zaopatrzono.  Jeśli instytucja, zakład itp. składa się z kilku obiektów, należy zliczyć wszystkie, które dostosowano do potrzeb osób niepełnosprawnych. | horyzontalny |
| Liczba osób objętych szkoleniami / doradztwem w zakresie kompetencji cyfrowych O/K/M | os. | Wskaźnik mierzy liczbę osób objętych szkoleniami/ doradztwem w zakresie nabywania / doskonalenia umiejętności warunkujących efektywne korzystanie  z mediów elektronicznych tj. m.in. korzystania z komputera, różnych rodzajów oprogramowania, internetu oraz kompetencji ściśle informatycznych (np. programowanie, zarządzanie bazami danych, administracja sieciami, administracja witrynami internetowymi).  Wskaźnik ma agregować wszystkie osoby objęte wsparciem w zakresie TIK we wszystkich programach i projektach, także tych, gdzie szkolenie dotyczy obsługi specyficznego systemu teleinformatycznego, którego wdrożenia dotyczy projekt. Taka sytuacja może wystąpić przy cross-financingu w projektach POPC i RPO dotyczących e-usług publicznych, ale również np. w POIŚ przy okazji wdrażania inteligentnych systemów transportowych. Identyfikacja charakteru i zakresu nabywanych kompetencji będzie możliwa dzięki możliwości pogrupowania wskaźnika według programów, osi priorytetowych i priorytetów inwestycyjnych. | Horyzontalny |
| Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami | szt. | Racjonalne usprawnienie oznacza konieczne i odpowiednie zmiany oraz dostosowania, nie nakładające nieproporcjonalnego lub nadmiernego obciążenia, rozpatrywane osobno dla każdego konkretnego przypadku, w celu zapewnienia osobom z niepełnosprawnościami możliwości korzystania  z wszelkich praw człowieka i podstawowych wolności oraz ich wykonywania na zasadzie równości z innymi osobami. Wskaźnik mierzony w momencie rozliczenia wydatku związanego z racjonalnymi usprawnieniami.  Przykłady racjonalnych usprawnień: tłumacz języka migowego, transport niskopodłogowy, dostosowanie infrastruktury (nie tylko budynku ale też dostosowanie infrastruktury komputerowej np. programy powiększające, mówiące, drukarki materiałów w alfabecie Braille'a), osoby asystujące, odpowiednie dostosowanie wyżywienia.  Definicja na podstawie *Wytycznych w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji,  w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020*. | horyzontalny |
| Liczba podmiotów wykorzystujących technologie informacyjno-komunikacyjne (TIK) | szt. | Wskaźnik mierzy liczbę podmiotów, które w celu realizacji projektu zainwestowały w technologie informacyjno-komunikacyjne, a w przypadku projektów edukacyjno-szkoleniowych, również podmiotów, które podjęły działania upowszechniające wykorzystanie TIK.  Przez technologie informacyjno-komunikacyjne (ang. ICT – Information and Communications Technology) należy rozumieć technologie pozyskiwania produkcji, gromadzenia, przechowywania, przesyłania, przetwarzania i rozpowszechniania informacji w formie elektronicznej oraz wszelkie działania zawiązane z produkcją i wykorzystaniem urządzeń telekomunikacyjnych i informatycznych oraz usług im towarzyszących działania edukacyjne i szkoleniowe.  Podmiotami realizującymi projekty TIK mogą być m.in. MŚP, duże przedsiębiorstwa , administracja publiczna, w tym jednostki samorządu terytorialnego, NGO, jednostki naukowe, szkoły, które będą wykorzystywać TIK do usprawnienia swojego działania i do prowadzenia relacji z innymi podmiotami.  W przypadku, gdy beneficjentem pozostaje jeden podmiot , we wskaźniku należy ująć wartość „1”. W przypadku, gdy projekt jest realizowany przez partnerstwo podmiotów, w wartości wskaźnika należy ująć każdy z podmiotów wchodzących w skład partnerstwa, który wdrożył w swojej działalności narzędzia TIK. | horyzontalny |

**Wskaźniki rezultatu bezpośredniego** są to wskaźniki odnoszące się do bezpośrednich efektów projektu, stanowią wynik realizacji projektu, ale mogą mieć na niego wpływ także inne zewnętrzne czynniki; niepowiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie. Dostarczają informacji o zmianach jakie nastąpiły w wyniku realizacji projektu, w porównaniu z wielkością wyjściową (bazową). Są logicznie powiązane ze wskaźnikami produktu. Muszą być adekwatne do celu projektu.

Dla każdego z wybranych wskaźników Wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „Jednostki miary”, „Wartości bazowej”, „Wartości docelowej wskaźnika”, a także „Źródła informacji o wskaźniku”.

Wartość docelowa dla wskaźnika rezultatu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika uzyskany w efekcie realizacji projektu.

Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument (np. ewidencja zgłoszeń patentowych.

W ramach Działania 1.3 B określono poniższe wskaźniki **rezultatu bezpośredniego**:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Nazwa wskaźnika rezultatu bezpośredniego** | **Jednostka miary** | **Definicja wskaźnika** | **Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik** |
| Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie | przedsiębiorstwa | Number of enterprises receiving support in any form from Structural Funds (whether the support represents state aid or not).  Enterprise: Organisation producing products or services to satisfy market needs in order to reach  profit. The legal form of enterprise may be various (self-employed persons, partnerships, etc.).  Wersja robocza tłumaczenia:  Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie w każdej formie z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (niezależnie czy wsparcie stanowi pomoc publiczną, czy nie).  *Przedsiębiorstwo* – podmiot gospodarczy wytwarzający dobra lub usługi dla zaspokojenia potrzeb zgłaszanych przez rynek, w celu osiągnięcia zysku. Przedsiębiorstwa mogą przyjmować różne formy prawne (osoba fizyczna wykonująca działalność gospodarczą, spółki, itp.). Zgodnie z art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.  Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe”. | RPO WD 2014-2020 |
| Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe | przedsiębiorstwa | Number of enterprises receiving support that does not involve direct financial transfer  (guidance, consultancy, enterprise incubators, etc.). Venture capital is considered as financial  support.  Subset of 'Number of enterprises receiving support.  Wersja robocza tłumaczenia:  Wskaźnik obejmuje przedsiębiorstwa korzystające ze wsparcia, które nie wymaga bezpośredniego transferu finansowego (doradztwo, konsultacje, przedsiębiorstwa inkubowane).  Venture capital jest uważany za finansowe wsparcie.  *Przedsiębiorstwo* – podmiot gospodarczy wytwarzający dobra lub usługi dla zaspokojenia potrzeb zgłaszanych przez rynek, w celu osiągnięcia zysku. Przedsiębiorstwa mogą przyjmować różne formy prawne (osoba fizyczna wykonująca działalność gospodarczą, spółki, itp.). Zgodnie z art. 1 Załącznika I do Rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu.  Sposób pomiaru:  Wskaźnik „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe” występuje łącznie ze wskaźnikiem „Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie”.  W przypadku schematu 1.3 A, wykazywana powinna być liczba przedsiębiorstw **zlokalizowanych na terenach inwestycyjnych\***.  W przypadku schematu 1.3 B, wykazywana powinna być liczba przedsiębiorstw **zlokalizowanych we wspartej infrastrukturze**.  \*za przedsiębiorstwo zlokalizowane uznawane jest takie przedsiębiorstwo które dysponuje stosownymi dokumentami (np. umowami zakupu/dzierżawy/najmu, wypisami z ksiąg wieczystych) potwierdzającymi swoją lokalizację**.**    **Wartość docelowa wskaźnika musi być większa niż „0”** | RPO WD 2014-2020 |
| Wzrost zatrudnienia we wspieranych przedsiębiorstwach O/K/M | EPC | Tłumaczenie robocze: Nowe miejsca pracy brutto we wspartych  przedsiębiorstwach wyrażone w ekwiwalencie pełnego czasu pracy (EPC).  Wskaźnik ukazuje zmianę "przed-po"  i obejmuje część wzrostu zatrudnienia  w przedsiębiorstwie będącego bezpośrednim skutkiem zakończenia realizacji projektu (nie są wliczani pracownicy zatrudnieni do realizacji projektu).  Uwzględnia się obsadzone miejsca pracy (wakaty nie są liczone), które zwiększają łączną liczbę miejsc pracy w przedsiębiorstwie. Brak wzrostu w całkowitym zatrudnieniu w przedsiębiorstwie oznacza, że wartość wskaźnika jest równa zero, co traktuje się jako wyrównanie miejsc pracy, a nie wzrost. Nie wlicza się miejsc pracy, np. utrzymanych dzięki realizacji projektu.  Brutto: Nie uwzględniamy miejsca pracy otrzymanego w wyniku zmian wewnątrz przedsiębiorstwa, dopóki nie przyczyni się to do całkowitego wzrostu liczby miejsc pracy w przedsiębiorstwie. Wskaźnik powinien być zastosowany, jeżeli wzrost zatrudnienia może być wiarygodnie przypisany do wsparcia  w ramach projektu.  Gross new working positions in supported enterprises in full time equivalents (FTE).  Essentially a 'before-after' indicator which captures the part of the employment increase that is direct consequence of project completion (workers employed to implement the project are not counted). The positions needs to be filled (vacant posts are not counted) and increase the total number of jobs in the enterprise. If total employment in the enterprise does not increase, the value is zero – it is regarded as realignment, not increase. Safeguarded etc. jobs are not included.  Gross: Not counting the origin of the jobholder as long as it directly contributes to the increase of total jobs in the organisation. The indicator should be used if the employment increase can plausibly be attributed to the support.  Full-time equivalent: Jobs can be full time, parttime or seasonal. Seasonal and part time jobs are to be converted to FTE using ILO/statistical/other standards. | RPO WD |
| Wzrost zatrudnienia we wspieranych podmiotach (innych niż przedsiębiorstwa)  O/K/M | EPC | Definicja jak powyżej w odniesieniu do podmiotów innych niż przedsiębiorstwa | horyzontalny |
| Liczba utrzymanych miejsc pracy | EPC | Miejsca pracy utworzone w wyniku realizacji projektu, lecz nie powodują wzrostu zatrudnienia w organizacji | horyzontalny |
| Liczba nowo utworzonych miejsc pracy - pozostałe formy | EPC | Pozostałe formy, np. umowy cywilnoprawne, miejsca pracy do obsługi projektu, nietrwałe miejsca pracy | horyzontalny |

W przypadku wskaźników rezultatu bezpośredniego, jeżeli we wniosku o dofinansowanie projektu, postęp jego realizacji mierzony będzie wskaźnikiem Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie niefinansowe [szt.], Wnioskodawca zobowiązany jest równocześnie do wybrania wskaźnika rezultatu bezpośredniego Liczba przedsiębiorstw otrzymujących wsparcie [szt.], ponieważ wskaźnik ten obejmuje wszystkie formy wsparcia, w tym także niefinansowe.

UWAGA: Wskaźników rezultatu bezpośredniego wykazanych w powyższej tabeli nie należy utożsamiać z osiągnięciem rezultatów bezpośrednich projektu wykazanych w „Oświadczeniu   
o osiągnięciu rezultatów bezpośrednich projektu” stanowiącym załącznik do wniosku   
o dofinansowanie. Wskaźniki rezultatu bezpośredniego określone w ww. tabeli należy bowiem osiągnąć najpóźniej w ciągu 12 miesięcy od zakończenia realizacji projektu, podczas gdy rezultaty bezpośrednie określone w Oświadczeniu najpóźniej do zakończenia okresu trwałości.

W ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca ma obowiązek uwzględnić **wszystkie adekwatne** wskaźniki produktu oraz rezultatu bezpośredniego z listy przedstawionej w powyższych tabelach, odpowiadające celowi projektu. Dodatkowo w ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca może określić inne, dodatkowe wskaźniki specyficzne dla danego projektu, o ile będzie to niezbędne dla prawidłowej realizacji projektu (tzw. wskaźniki projektowe).

We wniosku o dofinansowanie należy określić, w jaki sposób i na jakiej podstawie mierzone będą wskaźniki realizacji celu projektu poprzez ustalenie źródła weryfikacji/pozyskania danych do pomiaru wskaźnika oraz częstotliwości pomiaru. Dlatego przy określaniu wskaźników należy wziąć pod uwagę dostępność i wiarygodność danych niezbędnych do pomiaru danego wskaźnika.

**Wartość bazowa (tzn. wartość w momencie rozpoczęcia realizacji projektu) w przypadku każdego wskaźnika powinna być wykazana na poziomie „0”.**

**Efekt wsparcia na poziomie projektu występuje:**

**a) w przypadku wskaźników produktu – w okresie od podpisania umowy o dofinansowanie, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową oraz utrzymane w okresie trwałości projektu,**

**b) w przypadku wskaźników rezultatu określonych na poziomie projektu:**

* **co do zasady – w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu określonego w umowie o dofinansowanie projektu lub, o ile wynika to ze specyfiki projektu, od uruchomienia przedsięwzięcia, przy czym osiągnięte wartości wykazywane są we wniosku o płatność końcową lub jego korekcie. Wskaźniki rezultatu powinny być utrzymane w okresie trwałości projektu.**

lub

* w okresie trwałości projektu, na zasadach określonych przez IZ (w umowie   
  o dofinansowanie projektu) - w przypadku wskaźników, których termin realizacji został wydłużony na wniosek Beneficjenta i za zgodą IZ, jednak nie później niż do dnia 31.12.2023 r.